



LATEN WE SAMENWERKEN AAN BRANDING

Geachte klant,

U speelt een cruciale rol bij het promoten van het merk Pentair. Een consistent, correct en herhaald gebruik van een merk helpt bij het opbouwen van gedenkwaardigheid, herkenning en, uiteindelijk, vertrouwen. Het vergroot de waarschijnlijkheid dat uw klanten zullen terugkeren om bij u te kopen en u en de producten en diensten van Pentair zullen aanbevelen. Onderzoek heeft immers aangetoond dat een consistente presentatie van het merk door een bedrijf en zijn partners kan bijdragen aan een omzetgroei van wel 23%¹

Daarom is het uiterst belangrijk dat **elke interactie met ons merk consistent is** - met gebruik van dezelfde berichtgeving, logo's en designelementen.

En opdat u weet hoe u het merk Pentair moet gebruiken en ernaar moet verwijzen in uw eigen literatuur, websites en ander communicatiemateriaal, hebben wij deze **Richtlijnen Pentair Channel Partner Brand opgesteld**.

¹De richtlijnen behandelen de meest voorkomende vormen van branding partnership. Als u er niet in slaagt de gewenste specifieke hulp te vinden of als u vragen heeft, gelieve dan voor meer informatie contact op te nemen met uw Pentair-vertegenwoordiger.

Uw steun om het gebruik en de naleving van deze richtlijnen te verzekeren, wordt door ons zeer op prijs gesteld. **Door ons merk op de juiste manier te gebruiken en het meer zichtbaarheid te geven, helpt u ons allebei te groeien.**

ONTDEK NU HOW!



Werner Schuegger
Head of Sales

¹ <https://www.lucidpress.com/blog/25-branding-stats-facts>